



BILDUNGS  
ZENTRUM  
BLUME

## FEEDBACK UNSERER KUNDEN

Das sagen Menschen, die wir begleiten durften:

“  
Endlich redet  
jemand mit mir –  
nicht über mich.”  
”

“  
Ich dachte, da  
geht nichts mehr –  
jetzt hab ich  
einen Plan.  
”

“  
Vorher war ich  
sehr orientierungslos  
bei den ganzen, unter-  
schiedlichen Berufen.  
Herr Blume hat mir  
jedoch sehr geholfen und  
gemeinsam mit mir einen  
Ausbildungsplatz  
gefunden.  
”

“  
... selten so  
kompetente  
Menschen erlebt.  
Vielen Dank  
dafür!  
”

“  
Ich bin wieder  
ein Teil der  
Gesellschaft.  
”

### Bildungszentrum Blume GmbH

Geschäftsführung  
Sebastian Blume

Halterner Straße 17b · 46284 Dorsten  
4. Etage (im La Vie-Haus)

T 02362.951750 · F 02362.9517548  
info@bildungszentrum-blume.de

[www.bildungszentrum-blume.de](http://www.bildungszentrum-blume.de)



## VERKAUFSTRAINING 4.0

Werde zum Profi-Verkäufer in Zeiten  
von eCommerce & KI

Die Weiterbildung wird über einen Bildungsgutschein Ihrer  
Agentur für Arbeit oder Ihres Jobcenters gefördert. Auch die Teil-  
nahme von Arbeitnehmerinnen und Arbeitnehmern ist möglich.

# VERKAUFSTRAINING 4.0

Werde zum Profi-Verkäufer in Zeiten von eCommerce & KI

RESPEKT  
WERTSCHÄTZUNG  
MENSCHLICHKEIT

## Sind Sie bereit für die Zukunft des Vertriebs?

Der Markt wandelt sich rasant. Künstliche Intelligenz, E-Commerce und steigende Kundenansprüche verändern das Spiel. Mit unserem umfassenden 120-Stunden-Power-Programm machen wir Sie fit für den modernen Verkauf – von der Werkstatt bis zum Online-Marktplatz.

## Die Inhalte

- Überzeugende Kommunikation & Verkaufspsychologie
- Schnittstelle Werkstatt & BWL-Kompetenz
- E-Commerce Profi & eBay-Strategien
- KI-Awareness – Ihr digitaler Assistent

## Warum dieser Kurs?

Weil er **ganzheitlich** ist. Wir verbinden klassisches Verkaufshandwerk mit modernem E-Commerce und zukunftsweisender KI-Technologie. Egal ob Konfliktlösung im Team oder die Strategie auf Online-Marktplätzen – Sie erhalten das komplette Rüstzeug für Ihren Erfolg.

## Starten Sie jetzt durch!

Investieren Sie in Ihre Zukunft und werden Sie zum unverzichtbaren Profi im Verkauf 4.0.

## Dauer der Fortbildung:

15 Veranstaltungstage mit insgesamt 120 Unterrichtseinheiten in Präsenzform – Unterrichtszeiten nach Absprache

## Teilnahmevoraussetzungen:

Beschäftigte Personen in Tätigkeiten mit Kundenkontakt

Die Kosten für diesen Lehrgang können vollständig übernommen werden, da die Maßnahme über einen **Bildungsgutschein** der Agentur für Arbeit im Rahmen der Beschäftigtenförderung (Qualifizierungs-Chancengesetz) förderfähig ist. Eine Teilnahme als **angestellte** Person ist für Sie und den Betrieb als kostenfrei.

**Starten Sie jetzt!**  
**Wir informieren Sie gerne.**

Unser erfahrenes Team steht Ihnen mit Fachwissen, Einfühlungsvermögen und interkultureller Kompetenz zur Seite.

Jetzt anmelden: T 02362.951750